



와이에스메타

금융 특화 AI 에이전트 및 자율운영 플랫폼 기업

**" 2022년 핀테크 SaaS로 출발,
실거래 3,600억원의 운영 경험 위에
AI 기술을 쌓아올려 검증된 성장을 이어갑니다. "**

4년차

창업(2022.01)

4.0억+

매출(2025)

3,600억원

누적거래액

10명

임직원

회사개요

주요연혁

- 2022.01 (주)와이에스메타 법인 설립
- 2022.10 핀테크 B2B 대출중개 자동화 '로그핀' 런칭
- 2022.11 ISO 9001 국제인증 취득
- 2023.10 미국 실리콘밸리 에듀테크 '소어키즈'와 웹서비스 런칭
- 2023.12 특허 2건 등록, 매출 0.9억 달성
- 2023.12 개인회생자를 위한 대출비교앱 '업핀' 런칭
- 2024.08 금융·공공 데이터 통합 미들웨어 '시스데이터' 런칭
- 2024.12 매출 3.7억 달성, 흑자전환 성공
- 2025.01 벤처기업인증(혁신성장유형) 획득
- 2025.01 제2서울핀테크랩 입주기업 선정
- 2025.06 신용보증기금 '리틀펭귄' 혁신 스타트업 보증 확보
- 2026.01 사내 구축형 AI 운영 업무관리 서비스 'EVE' 런칭
- 2026.07 서울 AI 허브 고성능 컴퓨팅 인프라 지원사업 선정
- 2026.07 NIPA 고성능컴퓨팅(H200 2장) 지원사업 선정

사업 방향성 (3단계 진화)

- [기존] 핀테크 SaaS 운영 (로그핀, 시스데이터, 업핀)
- ↓
- [현재] AI 자율운영 플랫폼 전환 (EVE + ADAM LLM 시리즈)
- ↓
- [미래] 금융 파트너에게 AI Ops 적용 (가심사, AI 비서, 담보분석 등)

기본정보

항목	내용	항목	내용
기업명	(주)와이에스메타	설립일	2022년 1월
대표이사	이용석	소재지	서울 송파구 법원로 128 B동 1211
사업분야	AI 에이전트 · 핀테크 SaaS	임직원	정규직 10명 (4대보험 100%)
매출	4.0억 (2025)	인증	벤처기업, ISO 9001, 데이터바우처 AI 공급기업 2년연속 선정

핵심 경영진

서울대·고려대·KAIST 출신, 삼성 대기업 출신의 검증된 리더십



삼성엔지니어링

삼성SDS



직위	성명	학력	주요 경력	핵심 역량
대표이사/PM	이용석	고려대 공학사, KAIST MBA	삼성엔지니어링 출신, 올스테이 창업·EXIT	IT/SW 분야 20년+, AI서비스 설계
이사/CPO	길영수	서울대 출신, 서울대 QoIt 연구원	삼성전자 출신	B2B SaaS/제품 기획 분야 18년+
이사/CSO	배기한	고려대 공학사 및 MBA	삼성SDS 출신	사업개발/전략 분야 18년+
AI기술리더	김기웅	공학 학사	특허: 반전 글자 인식 (2023)	LLM·STT/OCR·GPU·vLLM 5년+
SW개발리더	김동환	공학 학사	JB우리캐피탈, AXA손보	금융시

조직 구성 (총 10명, 정규직, 4대보험 100%)

- 경영/전략: 3명 (CEO, CPO, CSO)
- AI/ML 엔지니어: 3명 (LLM, RAG, MLOps)
- SW 개발: 3명 (백엔드, 프론트엔드, 금융 시스템)
- 기획/디자인: 1명 (UI/UX, 데이터 시각화)

사업 포트폴리오

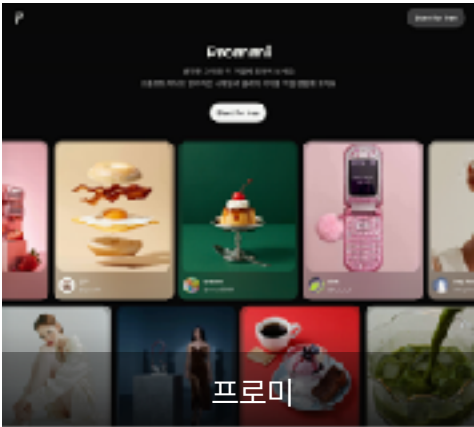
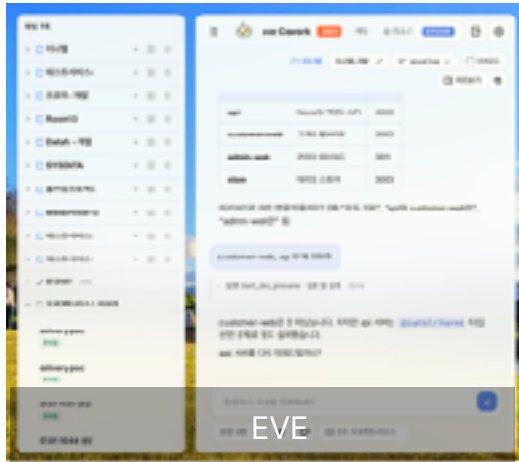
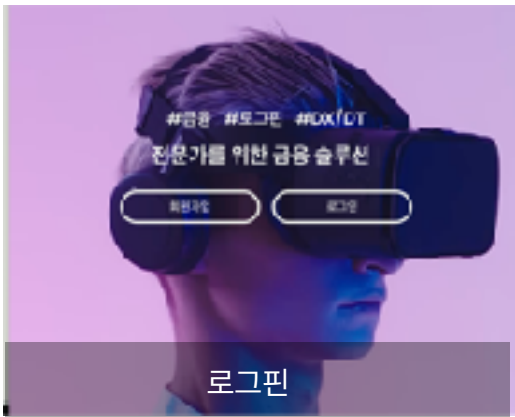
핀테크 SaaS 5개 운영 — AI Ops 적용의 실전 테스트베드

핵심 사업 구조

- 기존 사업(캐시카우): 핀테크 SaaS 서비스 운영을 통한 안정적 매출
- 신규 사업(성장 동력): AI 자율운영 플랫폼 'EVE (Evolving Virtual Engineer)'
- 장애 실시간 감지 → 원인 분석 → 코드 자동 수정 → 테스트·배포
- 자사 실운영 데이터로 파인튜닝한 LLM 'ADAM 시리즈' 탑재
- 기존 금융 파트너사와 AI 운영 이식 논의 중 (가심사, AI 비서, 담보분석 등)

협력사/파트너

- 스타크레딧·밀리언·케이엠·유아이 그룹: 연간 6.5억원 비용 절감 효과 실증
- 아침해파이낸셜: 금융 중개 관련 서류 분석 및 자동화 운영
- 한국데이터산업진흥원: 데이터바우처 AI 공급기업 2년 연속



서비스	URL	설명	핵심 성과
로그핀	logfin.kr	B2B 대출중개 자동화 + 담보분석(부동산,자동차)	누적 거래처리액 3,600억원
시스데이터	sysdata.co.kr	금융·공공 데이터 통합 미들웨어	연간 6.5억원 비용 절감
업핀	upfin.kr	개인회생자를 위한 대출 비교 플랫폼	상담 데이터 3만건+
EVE	eve.datafy.co.kr	AI 자율운영 플랫폼	기존 고객 대상 AI 운영 레이어 도입 진행중
프로미	prommi.ai	AI 프롬프트 마켓플레이스	커뮤니티 운영 중

핵심 기술: AI 운영 인프라

자체 LLM · 멀티에이전트 · 온프레미스 배포

LLM & 자연어처리

- ADAM 시리즈 3종 (QLoRA/DeepSpeed)
- AI Agent: LangChain, A2A, MCP
- RAG: FAISS, Qdrant 벡터 검색
- 금융 도메인 특화 검색엔진

멀티에이전트 / EVE

- 장애 감지 → 분석 → 수정 → 배포
- 멀티에이전트 협업 구조 상용화
- 하이브리드 엔진 (AI+Rule)
- 기존 파트너사 AI Ops 이식 중

STT · OCR · MLOps

- Whisper 파인튜닝 한국어 STT
- CRNN-CTC 필기체 OCR
- 금융 서류 자동 검증 엔진
- MLflow/Docker/vLLM/CI-CD

자사 도메인 특화

ADAM-Coder (Qwen 35B MoE): 코드 자동 생성·수정 | 학습: 코드 변경 이력 100만 건

ADAM-Healer (Qwen 27B): 장애 분석·패치 생성 | 학습: 장애 로그 10만 건 + 패치 20만 건

ADAM-Assist (Qwen 1.5B FIM): 패치 예측(다음 편집 지점·내용 제안) | 학습: 커밋 엡지셋 100만 건

GPU 인프라: AWS L40S×4 (추론 24/7) | DGX Spark (로컬 검증) | NIPA H200×2장 (파인튜닝 R&D, 2026.07~12)

금융 AI 상용: OCR+LLM 서류검증 | 상담 AI 자동응대 | 하이브리드 대화(AI+Rule Engine) → 금융사고 원천 차단

정량 사업 실적 & 경쟁 분석

핀테크 SaaS 운영에서 검증된 성과

핵심 KPI

KPI	수치	설명
누적 거래 처리액	3,600억원	자사 대출중개 플랫폼 로그인 운영 실적
연간 비용 절감	6.5억원	파트너사 스타크레딧 그룹 단일 도입 기준
상용 SaaS	4개	로그핀·시스데이터·업핀·EVE
2025 매출	4.0억+	2024 흑자전환 후 안정 성장

경쟁 분석 (EVE vs 글로벌 플레이어)

구분	Datadog/PagerDuty	Copilot/Cursor	EVE (당사)
장애 감지	○	×	○
원인 분석	△ (수동)	×	○ (AI 자동)
코드 자동수정	×	△ (개발시점)	○ (운영시점)
자동 배포	×	×	○
도메인 특화	× (범용)	× (범용)	○ (자사학습)
온프레미스	×	×	○

기술 차별화

- 실운영 데이터 기반 학습: 5년간 장애 로그·코드 수정·시스템 메트릭으로 학습
- 온프레미스 완전 배포: GPTQ/AWQ 4bit 양자화, 3개 모델 동시 운영 → 데이터 유출 0, API 비용 0
- 에이전틱 AI 오케스트레이션: 멀티에이전트 협업 (서류 교차 검증, 장애 추적)

인증 & 지식재산권

기업 인증

- ✓ 벤처기업인증 (혁신성장유형)
- ✓ ISO 9001 품질경영시스템
- ✓ 제2서울핀테크랩 입주기업선정
- ✓ 신용보증기금 '리틀펭귄' 혁신 스타트업 보증
- ✓ 데이터바우처 AI 공급기업 (2년 연속)
- ✓ 서울 AI허브 고성능 컴퓨팅 인프라 지원사업 선정
- ✓ NIPA 고성능컴퓨팅(H200 2장) 지원사업 선정

지식재산권 (특허 3건)

1. 브라우저 인식 기반 데이터 전송 방법 및 시스템 (등록, 2022)
2. 부동산 대출 결과 추론 방법 및 시스템 (등록, 2024)
3. 부동산 대출 심사요소 추론 방법 및 시스템 (등록, 2026)
 - 출원 예정: AI 기반 소프트웨어 자가치유 방법 및 시스템
 - 논문: AI 기반 한글 해독 프로그램 (한국디지털콘텐츠학회, 2022)

재무 성과 & 성장 목표

핀테크 SaaS 흑자 → AI Ops로 다음 단계

재무 현황 (단위: 백만원)

구분	2023년	2024년	2025년	증감
자본금(자기자본)	-103	17	20	3
총자산	112	261	865	603
부채총계	215	244	845	600
매출액	91	377	400	23
당기순이익	-204	30	3	-27

고용 창출 계획

연도	현재	추가	합계	핵심 채용 직무
2026	10명	+2명	12명	AI 엔지니어, 데이터 엔지니어
2027	12명	+3명	15명	영업/마케팅, AI 엔지니어
2028	15명	+5명	20명	글로벌 사업, AI 연구원

수익 모델 (다각화)

- 1. SaaS 구독형: 중소 금융사·스타트업 월 정액 (300~500만원/월)
- 2. API 종량제: 대형 금융사·플랫폼 건당 과금 (100~500원/건)
- 3. 온프레미스 구축형: 보안 중시 금융·공공 (5,000만원~1억/건)
- 4. 성과 공유형: 대형 고객 비용 절감액 비율 공유 (Revenue Share)

마케팅 전략 (B2B 임베디드)

- 기존 시스템(LOS, CRM)에 API로 내장 → 전환비용 최소화 + Lock-in
- 기존 파트너사 대상 EVE PoC 무상 제공 → 6.5억 절감 레퍼런스 활용
- LinkedIn B2B 광고, 금융 IT 컨퍼런스 시연, 데이터바우처·수출바우처 활용

매출 전망

구분	2026(목표)	2027(목표)	2028(목표)
기존 SaaS	5.0억	6.0억	7.0억
EVE 플랫폼	1.0억	4.0억	13.0억
합계	6.0억	10.0억	20.0억

Why 와이에스메타

① 실전 검증된 핀테크 SaaS 기업

- 누적 3,600억원 금융거래 처리
- 05개 SaaS 상용 운영 중
- 2·3금융권 다수 고객사 확보, 흑자전환 달성

② AI 운영 기술 자체 내재화

- 자체 LLM(ADAM 시리즈) 3종 개발·서빙
- AI 자율운영 플랫폼(EVE) 개발 및 유료 고객 확보
- 외부 의존 없는 온프레미스 배포 가능 (데이터 유출 0, API 비용 0)

③ 대기업 수준 팀 역량

- 서울대·고려대·KAIST 출신
- 삼성전자·삼성SDS·삼성엔지니어링 출신 이사진 (18~20년+ 경력)
- 대표이사 스타트업 EXIT 경험

④ 핀테크 → AI Ops 자연스러운 진화

- 핀테크 SaaS 운영 중 축적한 데이터·장애 경험이 AI 학습의 원천
- 자사 서비스에서 먼저 검증 → 금융 파트너에게 확대 적용
- 기존 파트너사와 AI 운영 이식 논의 중 (가심사, AI 비서, 담보분석)

사업화 일정

시기	내용
2026 Q3	ADAM 시리즈 LLM 파인튜닝 완료, 양자화·온프레미스 배포 검증
2026 Q4	EVE 플랫폼 내부 적용 (자사 5개 SaaS 장애 자동 대응)
2027 Q1	외부 베타 시작 (기존 파트너사 3개사)
2027 Q2	시리즈A 투자유치 (목표 5억원)
2027 Q3	EVE SaaS 정식 런칭 + 콜봇 모듈 추가
2027 Q4	유료 고객 5개사 확보, 매출 10억 달성
2028 Q1	동남아 시장 진출 (인도네시아, 베트남 핀테크)

감사합니다

"실거래 3,600억의 운영 경험 + 자체 AI 기술 = 금융 특화 AI Ops"

연락처

(주)와이에스메타 | 대표이사 이용석

서울특별시 송파구 법원로 128, B동 12층 1211호

Tel. 010-8948-6290

Email. ceo@ysmeta.kr

Web. www.ysmeta.kr